

☞ Mit welchen Nonverbalen Signale scheitere ich im Vorstellungsgespräch? ☞

☞ Personalverantwortliche wurden gefragt ☞ Was mögen sie im Vorstellungsgespräch gar nicht und auf welche nonverbalen Signale reagieren sie negativ:

1. Fehlender Blickkontakt 67%
2. Fehlendes Lächeln 38%
3. Herumzappeln 33%
4. Schlafe Körperhaltung 33%
5. Schlaffer Händedruck 26%
6. Arme verschränken 21%
7. Mit den Haaren spielen
Im Gesicht herumfuchteln 21%
8. Mit den Händen fuchteln 21%

Aufgrund unserer eigenen Erfahrungen mit Personalverantwortlichen und Linienvorgesetzten, sind einige Punkte kein Problem, weil wir sie nicht beobachten. Kein Blickkontakt und ein schlaffer Händedruck. Kann eine dieser beiden Beobachtungen gemacht werden, wird dies nach dem Einstellungsgespräch sofort erwähnt.

«Ist Euch aufgefallen, dass uns Herr/Frau ??? nie angeschaut hat?»

«Ist Euch der «schleimige» Händedruck aufgefallen. Das war fast unangenehm.» «Wie wenn man einen nassen Waschlappen in die Hände nimmt».

Aber lassen Sie bitte die Hand des Gegenübers, trotz diesem Hinweis, Ihren Händedruck überleben! Ein zu starker Händedruck erzeugt auch keinen guten Einstieg. Diese Situation erleben wir ganz selten.

Natürlich wirkt ein lächelndes Gegenüber im ersten Moment gewinnender. Je nach Aufgabe/Funktion kann dieses Merkmal mehr/weniger wichtig sein.

📌 WICHTIG: 📌

Nichts ist im Vorstellungsgespräch schlimmer, als wenn keine Kommunikation aufgebaut werden kann. Wir versuchen in unseren Gesprächen eine angenehme – nicht Ausfragesituation – sondern Gesprächssituation aufzubauen. Das geht aber nur, wenn der Bewerber auch bereit ist etwas zu erzählen.

Der Bewerber ist kein Bittsteller – er ist ein Gesprächspartner auf Augenhöhe!

Spannenderweise oder auch richtigerweise wird den Bewerbern Nervosität entschuldigt. Speziell wenn der Bewerber noch wenig Erfahrungen mit Vorstellungsgesprächen besitzt. Wenn Sie unter Nervosität leiden, lassen Sie diese zu und versuchen sich selbst zu bleiben.

Zuviel Selbstbewusstsein und damit verbunden, eine sehr «lässige» Haltung mit verschränkten Beinen, im Sessel liegend, hatte bisher immer ein «Nein» zur Folge.

☞ Ganz wichtig: ☞

Noch nie wurde in den Gesprächen die perfekte Persönlichkeit gesucht. Sie müssen in eine Unternehmung/Team passen. Eine Organisation hat immer auch ihre Ecken und Kanten. Stimmen Ihre Ecken und Kanten überein, passen Sie langfristig und werden erfolgreich arbeiten können. Wenn es menschlich nicht passt, werden Sie in dieser Unternehmung nicht glücklich und erfolgreich. Und das ist für beide Seiten das Wichtigste!

Wir beherrschen...



mehr als **5'000** Gesten



mehr als **250'000** Gesichtsausdrücke



mehr als **1'000** Körperhaltungen